

THE EUROPEAN COMMITTEE FOR PROFESSIONAL YACHTING



TOGETHER
WE ARE
STRONGER

TAX & LAW INFLUENCE • BUSINESS OPPORTUNITIES • UPDATED INFORMATION • EVENTS



WWW.ECPY.ORG



“ Depuis 1993, ECPY (European Committee for Professional Yachting), promeut et défend les intérêts des professionnels du Yachting.

Association de référence, ECPY regroupe tous les métiers de la profession (courtiers en yachts, agents centraux, armateurs de yachts, chantiers navals, fournisseurs, assureurs, artisans, conseillers juridiques, sociétés de classification...) et intervient tant auprès des administrations que des autorités pour aider à harmoniser la législation européenne et permettre au Yachting de se développer dans les meilleures conditions.

ECPY propose également des événements uniques comme les Open Days, le Riviera Yachting Rendez-Vous et le Symposium pour permettre à ses membres de se rencontrer, d'échanger et d'obtenir des informations concrètes sur les dernières évolutions et nouveautés juridiques, fiscales ou environnementales. Le yachting n'est pas qu'une histoire de Yachts, c'est avant tout une histoire d'hommes et de femmes qui œuvrent dans un secteur passionnant et souvent méconnu, au profit d'entreprises qui développent cette activité et génèrent des milliers d'emplois directs ou indirects en Europe et dans le monde."

**Alors, rejoignez-nous, aidez-nous,
soutenez-nous et faites entendre votre voix !**

Thierry Voisin
Président de ECPY

■ Since 1993, ECPY (European Committee for Professional Yachting), promotes and defends the interests of the yachting professionals.

Being the referent association, ECPY brings together all industry's activities (yacht brokers, central agents, yacht owners, shipyards, suppliers, insurers, craftsmen, legal consultants, classification societies...) and works with both administrations and authorities to support the harmonization of the European legislation and allow the Yachting industry to develop in the best conditions possible.

ECPY also offers unique events such as the Open Days, the Riviera Yachting Rendez-Vous and the Symposium to allow their members to meet, discuss and then obtain concrete information on the latest legal, tax or environmental developments.

Yachting is not only a yacht story, but also above all the story of men and women who work in an exciting and often misunderstood sector for the benefit of companies that develop the activity and generate thousands of direct or indirect jobs and smiles.

So join us, help us, support us and make your voice heard!

Thierry Voisin
ECPY President



PARTAGEZ NOS VALEURS...

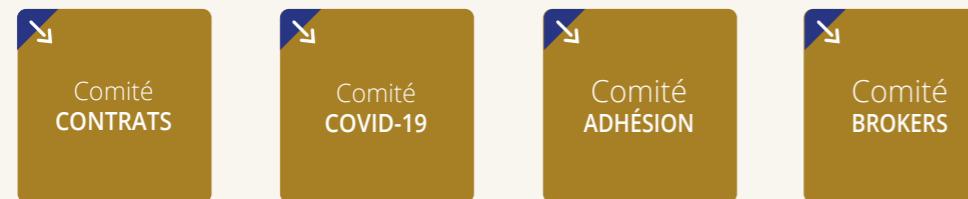
- **Passion** : Travailler avec passion est notre principal moteur.
Nous nous investissons au maximum dans tous les projets que nous entreprenons.
- **Engagement** : Défendre les intérêts et les bonnes pratiques des professionnels.
- **Audace** : Négocier avec les administrations et les autorités pour assurer une application pragmatique des nouvelles mesures et éviter les inégalités.
- **Transparence** : Obtenir et partager des éclaircissements et/ou modifications sur les règles et réglementations en place.
- **Qualité & rigueur** : Intervenir en tant qu'expert de l'industrie du yachting à l'échelle européenne. C'est ce que nous faisons depuis plus de 25 ans.

SHARE OUR VALUES...

- **Passion:** We are working and investing ourselves with passion in all the projects we undertake.
- **Commitment:** defending the interests and good practices of professionals.
- **Daring:** negotiating with administrations and authorities to ensure the pragmatic applicability of new measures and avoid discrimination.
- **Transparency:** obtaining and sharing clarification/modification on rules/regulations.
- **Quality:** acting as an expert of the yachting industry.



... ET REJOIGNEZ NOS COMITÉS



... AND JOIN OUR COMMITTEES...

- Tax & Law Committee
- Environment Committee
- Business Intelligence Committee
- International Committee
- Events, communication & marketing committee
- Contracts Committee
- Covid-19 / Crisis committee
- Membership committee
- Brokers committee

NOS ÉVÉNEMENTS

LES OPEN DAY ECPY

Les «Open Day» organisés par ECPY sont des événements d'une journée durant lesquels les professionnels du yachting ont la possibilité de visiter des yachts destinés à la location et/ou à la vente et de rencontrer leurs équipages dans un environnement privilégié, convivial et exclusif dans le but de développer l'activité de charter et de vente ainsi que les échanges entre professionnels.

LE RIVIERA YACHTING RENDEZ-VOUS

Le Riviera Yachting Rendez-vous est un événement annuel durant lequel les professionnels du yachting ont la possibilité de visiter des yachts destinés à la location et/ou à la vente et de rencontrer les équipages. A la différence des « Open Day », il est organisé sur 2 ou 3 jours avec des afterworks à bord.

LE RIVIERA YACHTING SYMPOSIUM

Le Symposium est la journée suivante du Riviera Yachting Rendez-vous qui propose une journée de conférences avec différents intervenants sur de nombreux sujets, notamment sur les dernières législations européennes ou nationales, qu'elles soient fiscales, douanières ou légales, et les dernières données du Yachting.

OUR EVENTS

ECPY Open days

The Open Days are a one-day event organized in the port of Nice where yachting professionals are meeting the different actors of the industry around yachts for sale and/or for charter. These events are part of the exclusive moments you can share with other yachting professionals to develop your activity.

The Riviera Yachting Rendez-Vous

This annual event is the real start of the season on the French Riviera and gives to the professionals the opportunity to visit yachts for charter and/or sale. Unlike the open day, it is organized over 2 or 3 days including afterworks onboard.

The Riviera Yachting Symposium

The Symposium is the following day of the Riviera Yachting Rendez-Vous which offers a day of conferences with different speakers on various subjects especially on the latest European or national legislation whether fiscal, customs or legal.





TESTIMONIALS FROM ECPY MEMBERS

“

"We have worked with ECPY and Thierry Voisin for a number of years. They have done a fantastic job of supporting the industry and ensuring that we are equipped with the right knowledge and tools. In addition to this, the ECPY open days in Nice have been a huge success, allowing for an effective and cost efficient way of exhibiting our yachts in the South of France."

Jonathan Becket - CEO - Burgess

“

"The ECPY has been a consistent and dynamic leader in bringing the luxury charter industry to the current standard. The organization continually advises on a variety of issues for the benefit of the entire yachting industry. You can rely on ECPY."

Terry Hines - Senior Charter Manager - IYC

“

" ECPY is a committed association bringing together all the major professionals and players in the Yachting sector in France, and which has always defended the interests of our industry while promoting good practices and assisting professionals."

Chantal Lemeteyer - CEO - Monaco Marine

MEMBERSHIP

1/2

DEVENIR MEMBRE OU SPONSOR ECPY ET BÉNÉFICIER DE NOMBREUX AVANTAGES

- Une communication simplifiée avec tous nos membres sur les dernières évolutions et actualités en matière de réglementations sociales, douanières, fiscales et environnementales, etc ...
- Une intervention fréquente et soutenue auprès des autorités françaises, régionales et européennes pour modifier ou faire évoluer la réglementation liée à l'activité de yachting, en mer ou sur terre, voire pour contribuer à leur rédaction.
- Une interaction permanente avec d'autres associations professionnelles, internationales pour coordonner et amplifier les actions mises en place.
- Des événements utiles et profitables pour nos membres (remise de 10% pour l'exposition d'un yacht aux Open Day).
- Une action globale visant à harmoniser et promouvoir l'environnement réglementaire du Yachting dans le respect de valeurs sociales et environnementales fortes.
- Appartenir à un réseau reconnu de professionnels du Yachting pour faire entendre la voix de toute l'industrie.

BECOME A ECPY MEMBER OR SPONSOR AND BENEFIT FROM MANY ADVANTAGES

- Regular communication with all our members on the latest developments in terms of social, customs, tax, environmental regulations.
- Frequent and sustained interventions with the French, regional and European authorities to modify or evolve the regulations related to the activity of Yachting, at sea or on land.
- Permanent interaction with other professionals, international, national, or French associations to coordinate and amplify our respective actions.
- Useful and profitable events for our members (get a 10% discount by displaying a yacht) at the Open Days.
- Global actions aiming at harmonizing and promoting the regulatory environment of the Yachting while respecting strong social and environmental values.
- Belong to a recognized network of Yachting professionals to make the whole industry's voice heard.

MEMBERSHIP

2/2

DEVENIR MEMBRE OU SPONSOR ECPY ET BÉNÉFICIER DE NOMBREUX AVANTAGES

- Bénéficier de la synergie et des échanges entre les membres de l'association (plus de 150 entreprises adhérentes en 2022).
- Être actif pour participer au développement de l'industrie et agir sur l'avenir.
- Accéder en priorité aux documents, textes de lois, décrets, directives et règlementations européennes.
- Promouvoir votre image et gagner en visibilité sur les réseaux sociaux, le site internet et lors des événements ECPY.
- Communiquer et informer votre réseau sur votre marque et ses spécificités.
- Bénéficier de retombées économiques directes ou indirectes et développer votre activité.

À tous les professionnels du yachting et yachts, consultez nos tarifs et conditions annuelles et rejoignez-nous à bord !

N'hésitez pas à nous contacter: info@ecpy.org

BECOME A ECPY MEMBER OR SPONSOR AND BENEFIT FROM MANY ADVANTAGES

- Benefit from synergies and exchanges between members of the association (more than 150 members in 2022).
- Be active to participate in the industry development and act on the future such as the brokerage activity).
- Access to documents, texts of laws, decrees and european regulations.
- Promote your image and gain visibility on ECPY social medias, website, and events.
- Inform our network about your brand and its specificities to reach your target customers.
- Benefit from direct or indirect economic spin-offs and increase your sales.

For all yachting professionals and yachts, Please, check our yearly rates and conditions and join us onboard!

Do not hesitate to contact us: info@ecpy.org

CONTRAT DE TRANSPORT ECPY

Depuis des décennies, le yachting permet la mise à disposition d'un yacht à un tiers contre rémunération dans le cadre d'un contrat de location dont l'exemple le plus connu est le « MYBA Charter Agreement ». Depuis, les réglementations juridiques et fiscales ont évolué et, c'est en 2017 que ECPY a mené une étude concernant la mise en place d'un contrat applicable aux opérations commerciales avec des yachts et a créé le contrat de transport.

Les prestations offertes au client dans les deux types de contrat sont similaires mais leur philosophie et leur fiscalité applicable à chaque contrat sont totalement différentes :

- Dans un **contrat traditionnel de charter**, le yacht (et son équipage) est mis à disposition du locataire (affréteur) qui est libre de décider de l'itinéraire de navigation pendant toute la durée de la location (contrat d'affrètement) et peut changer d'avis s'il le souhaite à condition de restituer le yacht (date et lieu) comme prévu dans le contrat. Le prix comprend la mise à disposition du yacht (avec son équipage), les autres frais relatifs à l'utilisation du yacht (carburant, port, nourriture) font l'objet d'une facturation supplémentaire dont le locataire doit s'acquitter en plus du prix de la location dénommée APA (Advance Provisioning Allowance).

La TVA applicable est celle du pays de départ du charter (20% en France, 21% en Espagne, 22% en Italie et 13% en Croatie). Les dépenses hors-contrat (APA) sont soumises au même taux de TVA. Concernant le carburant, il sera acheté par le yacht en exonération de TVA et facturé TTC

au client. Par exemple, en France pour un prix TTC de 1.70€/litre, le client paiera 1.70€/litre.

- Dans un **contrat de transport**, le propriétaire du yacht s'engage à transporter ses passagers du port d'embarquement au port de débarquement : cela correspond au respect du programme de la navigation comprenant l'itinéraire et ses escales prévus dans le contrat. L'itinéraire peut être amendé au cours de la navigation pour cause météorologique ou autre si la nature du contrat est respectée. Le prix comprend la mise à disposition du yacht (avec son équipage) et la consommation de carburant nécessaire à la réalisation du contrat de l'itinéraire.

La TVA applicable est de 10% pour une navigation dans les eaux françaises (et de 2.1% dans les eaux corses) et de 0% pour une navigation internationale (départ de France avec une escale dans un pays étranger). Concernant le carburant, il sera acheté par le yacht en exonération de TVA et de TICPE. Par exemple, en France pour un prix TTC de 1.70€/litre, le client paiera 0.59€/litre. Le contrat de transport permet des exonérations fiscales formelles et avantageuses.

En utilisant **la plateforme du contrat de transport ECPY**, chaque membre est en mesure de créer et de générer automatiquement ses propres contrats de transport en saisissant toutes les informations obligatoires. Notre plateforme est entièrement confidentielle et sécurisée.

ECPY TRANSPORT AGREEMENT

For decades, Yachting has provided yachts to a third party for a fee in the framework of the elaboration of a charter agreement, the most famous example of which is the «MYBA Charter Agreement». Since then, legal, and fiscal regulations have evolved and in 2017, ECPY conducted a study regarding the establishment of a contract applicable to commercial operations with yachts and created the «Transport Contract». The characteristics offered to the client in both types of contracts are similar, but the conditions and taxes applicable to each contract are completely different:

- In a **traditional charter agreement**, the yacht (and crew) is made available to the charterer who is free to decide on the cruising itinerary for the entire duration of the charter and can change his mind if he wishes as long as the yacht is re-delivered (date and place) as stipulated in the contract. The price includes the hire of the yacht (with crew). Other costs related to the use of the yacht (fuel, port fees, food and drinks) known as the Advance Provisioning Allowance (APA) are paid by the charterer in addition to the charter fee.

The VAT applied is at the percentage rate in the country where the charter starts (i.e. 20% in France, 21% in Spain, 22% in Italy and 13% in Croatia) Non-contractual expenses (APA) are subject to the same VAT rate. Concerning fuel, it will be purchased by the yacht without VAT and invoiced to the client. For example, in France for a price including VAT of 1.70€/liter, the client will pay 1.70€/liter.

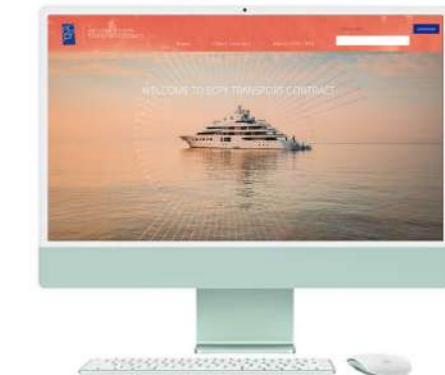
- In the **Transport Contract**, the yacht owner undertakes to transport the client from the port of embarkation to the port of disembarkation: this corresponds to the itinerary and port calls stated in the contract. The latter can be amended during the navigation due to weather conditions or other

reasons as long as the nature of the contract is respected. The price includes the hire of the yacht (with its crew) and the total fuel consumption for the itinerary in the contract.

The VAT due is 10% for a navigation in French waters (2.1% in Corsican waters) and 0% for an international navigation (departure from France with a stopover in a foreign country). Regarding fuel, it can be purchased by the yacht exempt from VAT and TICPE. For example, in France for a price of 1.70€/liter, the client will pay 0.70/liter. The Transport Agreement allows for flat and advantageous tax exemptions.

By using the **ECPY transport contract platform**, each member can create and automatically generate his own transport contracts by entering all the mandatory information. Our platform is completely confidential and secure.

Flash the code
to enter the platform





Quai Amiral Infernet
Port de Nice 06300 NICE
(+33) 0 492 005 640
info@ecpy.org



www.ecpy.org